

ПРОГРАММА ОСЕННЕЙ ШКОЛЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО БРОКЕРСТВА

20 ноября [ауд. 301]

| | |
|-------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 16.00-16.10 | Прибытие, Приветственное слово |
| 16:10-17.30 | Покупка и продажа технологий: существующие формы коммерциализации объектов ИС; особенности взаимоотношений с инвесторами; готовые варианты структурирования сделок (bestpractices); методы защиты интересов каждой из сторон сделки; особенности передачи регистрируемых прав Смирнова Е.А., адвокатское бюро «Качкин и Партнеры» |
| 17.30-18.00 | Кейс: Задачи и инструменты работы с ИС в Университете ИТМО Белашенков Н.Р., Университет ИТМО |
| 18.10-20.00 | Панельная дискуссия: Особенности работы с ИС в университетах Смирнова Е.А., Белашенков Н.Р. |

21 ноября [ауд. 103]

| | |
|-------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 11.00-12.20 | Мастер-класс. Практики долгосрочного прогнозирования: как читать и использовать дорожные карты промышленных корпораций Луковникова Н.М., Университет ИТМО |
| 12.30-14.30 | Ворк-шоп. Опыт работы международного техноброкеров России. Проблемы и возможности Юлия и Филипп Жеффруа, LinkWest |
| 14.30-15.30 | Обед |
| 15.30-17.30 | Мастер-класс. Ожидание бизнеса от проектов молодых ученых Мальсагов О.Р., ООО «Деловой альянс» |
| 17.45-20.00 | Мастер-класс. Что такое высокие технологии и как на них заработать Окунев К.В., ООО «Рекс Лекс Нова» |

22 ноября [ауд. 103]

| | |
|-------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 11.00-12.30 | Мастер-класс. Общие принципы коммерциализации. Опыт бизнес-инкубатора «Ингрия» Рождественский И.В., Институт передовых производственных технологий СПбПУ Петра Великого |
| 12.45-15.00 | Коммуникационная ролевая игра «Технологический брокер и Университет 2.0» Команда образовательного бюро «Солинг» |
| 15.00-16.00 | Обед |
| 16.00-20.00 | Коммуникационная ролевая игра «Технологический брокер и Университет 2.0» Команда образовательного бюро «Солинг» |

Место проведения: Санкт-Петербург, Биржевая линия д. 14 ауд. 103. и 301.

Контакты:

Луковникова Наталья Михайловна,

Директор Центра научно-технологического форсайта Университета ИТМО;

Биржевая линия, 14, оф. 332;

lukovnikova@corp.ifmo.ru;

тел.: 8 (921) 328-71-87;

Бовтунов Николай Александрович,

Ведущий аналитик Отдела проектной деятельности и фандрайзинга Университета ИТМО;

Биржевая линия, 14, оф. 328;

nbovtunov@mail.ru;

тел. 8 (911) 959-83-92;