

## ПРОГРАММА ШКОЛЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО БРОКЕРСТВА 2016

**18 ноября [ауд. 515]**

16:00- 16:30	Приветственное слово
16:30- 17:00	Вводная лекция. Что такое техноброкерство? Биккулов А.С., Университет ИТМО
17:00- 19:00	Общие принципы коммерциализации и трансфера технологий Рождественский И.В., Институт передовых производственных технологий СПбПУ Петра Великого
19:00- 19:30	Установочная лекция. Куприенко И.В., Университет ИТМО
19:30 20:00	Кофе-брейк

**19 ноября [ауд. 301/5]**

12:00- 13:30	Практики долгосрочного прогнозирования: как читать и использовать дорожные карты промышленных корпораций Луковникова Н.М., Университет ИТМО
13:30- 14:30	Обед
14:30- 16:00	Мастер-класс. Ожидание бизнеса от проектов молодых ученых Мальсагов О.Р., генеральный директор ООО «Деловой альянс»
16:00- 17:30	Покупка и продажа технологий: существующие формы коммерциализации объектов ИС; особенности взаимоотношений с инвесторами; готовые варианты структурирования сделок (bestpractices); методы защиты интересов каждой из сторон сделки; особенности передачи регистрируемых прав Денисов Д.С., Университет ИТМО

17:30 18:00	Кофе-брейк
18:00- 19:00	Блок организации производства (техцепочки, встраивание технологий в производство); Специальный гость, "Союз промышленников и предпринимателей Ленинградской области"
19:00- 20:00	Блок организации производства (техцепочки, встраивание технологий в производство); Специальный гость, "Союз промышленников и предпринимателей Ленинградской области"

## 20 ноября [ауд. 515]

13:00- 14:30	Блок Маркетинг Егошина Е.В., Университет ИТМО;
14:30- 16:00	Кейс. Квантовые коммуникации, путь к успеху. Кобузов Антон, ООО "КвантКом"

## Практическая работа [с 21 ноября]

### Этап 1: Анализ

Участники будут распределены по направлениям, образованным исходя из описания предоставленных проектов, интересов, знаний и навыков слушателя. Интервьюирование компаний и постановка задачи учебного проекта.

### Этап 2: Основная работа над проектами

Второй этап длится до 1,5-2 месяца. Кейсы и мастер-классы; Второй этап заканчивается предварительной презентацией учебного проекта, в соответствии с полученными теоретическими знаниями по техноброкерству.

### Этап 3: Презентация перед заказчиком

**Место проведения:** Санкт-Петербург, Биржевая линия д. 14 ауд. 515. и 301/5

**Контакты:**

**Бовтунов Николай Александрович,**

Ведущий аналитик Отдела проектной деятельности и фандрайзинга Университета ИТМО;

Биржевая линия, 14, оф. 328;

[nbovtunov@mail.ru](mailto:nbovtunov@mail.ru); тел. 8 (911) 959-83-92;